

B.LEAGUE 2023-24シーズン(2023年度) クラブ決算概要発表資料

2024.11.19



AGENDA

01 決算発表の目的・前提

02 クラブ決算数値



01.決算発表の目的・前提

01-1 決算発表の目的・前提



決算発表の目的

- 情報を積極的に開示しスポーツ界全体の発展に役立てる
- ・クラブの透明性を高めステークホルダーからの信頼を向上させる
- 他クラブの状況を把握しクラブ経営の改善に利用する

本資料の前提

- ・2023-24シーズン(2023年度)の決算情報であり、クラブから提出された計算書類に基づき作成
- ・3月決算など決算期間とシーズンが同じでないクラブがある 【A東京・SR渋谷・川崎・三遠・三河・FE名古屋・名古屋D・大阪・島根・長崎・山形】
- B1、B2の区分は2023-24シーズンである
- 表示項目はリーグの統一様式であり、クラブ決算書の勘定科目と異なることがあり、 また、端数調整の関係で合計数値等が一致しない箇所がある

JAPAN PROFESSIONAL BASKETBALL LEAGUE STRICTLY CONFIDENTIAL



02.クラブ決算数値

02-1 2023-24シーズン決算実績サマリー



昨年度決算実績(2023-24)

● 営業収入 : 552億円 (B1合計:438億円 B1平均:18.3億円 B2合計:114億円 B2平均:8.1億円)

● 入場料収入昨対比 : 十44.8% (B1平均:+44.1% B2平均:+47.9%) ※クラブ数B1:24、B2:14(増減なし)

● スポンサー収入昨対比 : 十26.7% (B1平均:+20.2% B2平均:+51.7%) ※クラブ数B1:24、B2:14(増減なし)

● 配分金等 : 15.8億円 (均等配分はB1:3,000万円 B2:1,000万円) ※決算にはインセンティブ等も含む

● **営業費用** :<mark>538億円</mark> (B1合計:429億円 B1平均:17.9億円 B2合計:110億円 B2平均:7.8億円)

● 赤字クラブ : **5クラブ** (B1:2クラブ B2:3クラブ) ※2022-23 : 20クラブ

02-2 決算数値_クラブ全体



- 入場者数は全体で452万人
- 営業収入はB1・B2クラブ全体で552億円

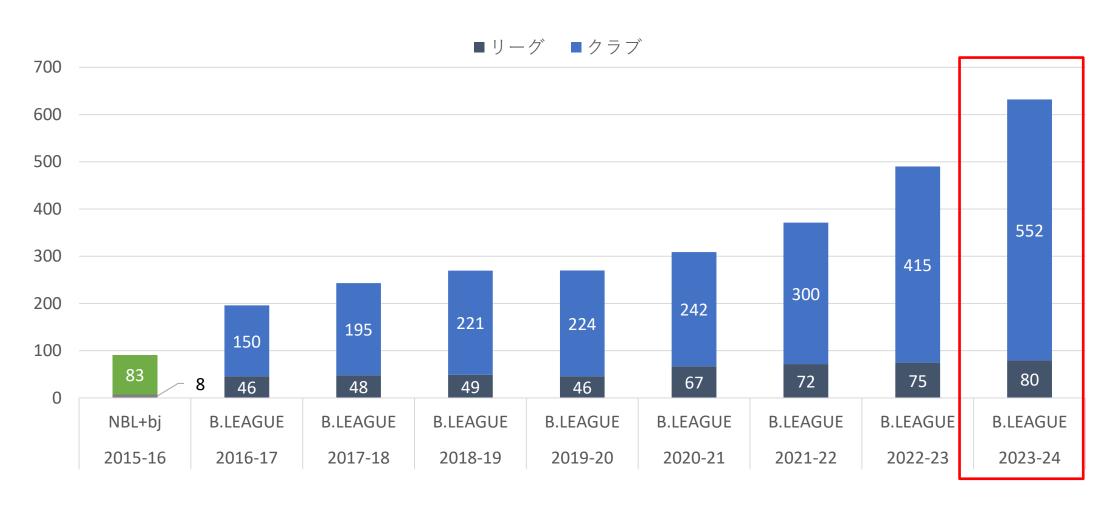
		2020-21シーズン (2020年度) B1:20クラブ B2:16クラブ	2021-22シーズン (2021年度) B1:22クラブ B2:14クラブ	2022-23シーズン (2022年度) B1:24クラブ B2:14クラブ	2023-24シーズン (2023年度) B1:24クラブ B2:14クラブ	昨対比
	全体	129万人	158万人	323万人	452万人	+39.9%
入場者数	B1	88万人	119万人	249万人	332万人	+33.3%
	B2	34万人	28万人	56万人	97万人	+73.2%
	全体	242億円	300億円	415億円	552億円	+33.0%
営業収入	B1	192億円	246億円	341億円	438億円	+28.4%
	B2	50億円	54億円	74億円	114億円	+54.1%
参考数值	BLG/Bクラブ 決算合計	309億円	372億円	490億円	632億円	-

※全体の入場者数にはALL-STAR GAMEやPOST SEASONを含む

02-3 決算数値_クラブ・リーグ決算推移



● クラブ決算が<u>552億円超</u>と大きく伸長し、リーグとの合計では<u>632億円の規模</u>となった



02-4 決算数値_クラブ合計



- 営業収入は全体で約552億円、昨対比で33.0%増
- 入場料収入が特に大きく伸び、昨対比で44.8%増 スポンサー収入およびその他(物販等も含む)も増加
- トップチーム人件費を中心に営業費用も増加したが、リーグ全体では黒字化を達成_(単位:百万円)

	クラブ合計	2020-21シーズン (2020年度) B1:20クラブ B2:16クラブ	2021-22シーズン (2021年度) B1:22クラブ B2:14クラブ	2022-23シーズン (2022年度) B1:24クラブ B2:14クラブ	2023-24シーズン (2023年度) B1:24クラブ B2:14クラブ	昨対比
1	営業収入	24,175	29,962	41,536	55,240	+33.0%
2	入場料収入	3,262	4,620	7,500	10,862	+44.8%
3	スポンサー収入	14,024	17,403	23,758	30,102	+26.7%
4	その他	6,888	7,939	10,278	14,276	+38.9%
5	営業費用	25,372	31,546	44,026	53,845	+22.3%
6	トップチーム人件費	10,351	13,170	18,210	21,547	+18.3%
7	その他	15,022	18,376	25,816	32,298	+25.1%
8	営業利益	▲ 1,198	▲1,584	▲2,490	1,395	-
9	当期純利益(▲損失)	▲975	▲1,545	▲1,730	1,726	-

02-5 決算数値_B1クラブ合計 (B1:24クラブ)



- 営業収入はB1クラブ全体で **438億円**、昨対比で **28.4%増加**
- 営業収入に対するトップチーム人件費の割合は 39.8%と昨季より低下(昨季43.1%)
- 営業収入増加の大きな要因は入場料収入、スポンサー収入の増加

(単位:百万円)

	B1クラブ合計	2020-21シーズン (2020年度) 20クラブ	2021-22シーズン (2021年度) 22クラブ	2022-23シーズン (2022年度) 24クラブ	2023-24シーズン (2023年度) 24クラブ	昨対比
1	営業収入	19,204	24,592	34,124	43,832	+28.4%
2	入場料収入	2,656	3,978	6,483	9,345	+44.1%
3	スポンサー収入	11,056	14,068	18,858	22,672	+20.2%
4	その他	5,492	6,546	8,783	11,815	+34.5%
5	営業費用	19,540	25,307	35,161	42,869	+21.9%
6	トップチーム人件費	8,156	10,813	14,703	17,448	+18.7%
7	その他	11,383	14,495	20,458	25,421	+24.3%
8	営業利益	▲336	▲716	▲1,037	963	-
9	当期純利益(▲損失)	▲ 263	▲ 688	▲833	1,158	-

02-6 決算数値_B2クラブ合計 (B2:14クラブ)



- 営業収入はB2クラブ全体で **114億円**、昨対比は **53.9%増加**
- 営業収入に対するトップチーム人件費の割合は 35.9% (昨季の割合は47.3%)
- 営業収入増加の大きな要因は入場料収入、スポンサー収入の増加

(単位:百万円)

	B2クラブ合計	2020-21シーズン (2020年度) 14クラブ	2021-22シーズン (2021年度) 14クラブ	2022-23シーズン (2022年度) 14クラブ	2023-24シーズン (2023年度) 14クラブ	昨対比
1	営業収入	4,970	5,370	7,412	11,408	+53.9%
2	入場料収入	605	642	1,017	1,517	+49.2%
3	スポンサー収入	2,972	3,335	4,900	7,430	+51.6%
4	その他	1,395	1,393	1,495	2,461	+64.6%
5	営業費用	5,832	6,239	8,865	10,976	+23.8%
6	トップチーム人件費	2,194	2,357	3,507	4,099	+16.9%
7	その他	3,638	3,882	5,358	6,877	+28.4%
8	営業利益	▲862	▲868	▲ 1,454	432	-
9	当期純利益(▲損失)	▲712	▲857	▲897	568	-

02-7 決算数値_B1クラブ平均



- 営業収入はB1クラブ平均で18.3億円となり過去最高を更新
- 入場料収入は昨対比で44.1%増加
- トップチーム人件費は平均約7.3億円と昨対比で1億円以上(+18.6%)増加

(単位:百万円)

	B1クラブ平均	2020-21シーズン (2020年度) 20クラブ	2021-22シーズン (2021年度) 22クラブ	2022-23シーズン (2022年度) 24クラブ	2023-24シーズン (2023年度) 24クラブ	昨対比
1	営業収入	960	1,118	1,422	1,826	+28.4%
2	入場料収入	133	181	270	389	+44.1%
3	スポンサー収入	553	639	786	945	+20.2%
4	その他	275	298	366	492	+34.4%
5	営業費用	977	1,150	1,465	1,786	+21.9%
6	トップチーム人件費	407	491	613	727	+18.6%
7	その他	569	659	852	1,059	+24.3%
8	営業利益	▲16	▲33	▲43	40	-
9	当期純利益(▲損失)	▲13	▲31	▲35	48	-

02-8 決算数値_B2クラブ平均



- 営業収入はB2クラブ平均で8.2億円となり過去最高を大幅に更新
- 入場料収入は昨対比で47.9%増加
- トップチーム人件費は平均**約2.9億円**と昨対比で0.4億円(+17.2%)増加

(単位:百万円)

	B2クラブ平均	2020-21シーズン (2020年度) 16クラブ	2021-22シーズン (2021年度) 14クラブ	2022-23シーズン (2022年度) 14クラブ	2023-24シーズン (2023年度) 14クラブ	昨対比
1	営業収入	311	384	529	815	+54.1%
2	入場料収入	38	46	73	108	+47.9%
3	スポンサー収入	186	238	350	531	+51.7%
4	その他	87	100	106	176	+66.0%
5	営業費用	365	446	633	784	+23.9%
6	トップチーム人件費	137	168	250	293	+17.2%
7	その他	227	277	383	491	+28.2%
8	営業利益	▲53	▲62	▲104	31	-
9	当期純利益(▲損失)	▲45	▲62	▲64	41	-